

東京 - 2022年3月9日

## イオン・アリアンツ生命保険株式会社はミュンヘン再保険グループと提携し、競争の激しい日本の生命保険市場に参入

- イオン・アリアンツ生命がミュニックリーオートメーションソリューションズのクラウド型自動引受査定ソリューション「オールフィナンツ SPARK」を採用
- イオン・アリアンツ生命は国内の生命保険事業拡大を見据えての導入

ミュニックリーオートメーションソリューションズは本日、イオン・アリアンツ生命保険株式会社（以下イオン・アリアンツ生命）が、競争が激化する日本の生命保険市場に参入するにあたり、同社のクラウド型引受査定サービス「オールフィナンツ SPARK」を採用したことを発表しました。

生命保険分野における豊富な経験を持ち、国内で実践的なサポートを提供してきたミュンヘン再保険グループは、イオン・アリアンツ生命が生命保険市場への参入および今後の事業拡大に対応するための、最善のサポートを提供できる経験と実績を備えています。

イオン・アリアンツ生命は SPARK の自動引受査定サービスを活用することで、お客様による保険商品の購入プロセスを容易にします。また、SPARK の採用により、申込手続き、および引受査定判断の迅速化が可能となり、アンダーライターの業務負担が軽減されます。ミュンヘン再保険会社日本支店は、イオン・アリアンツ生命の自動引受査定ルール構築を支援する際にスキルトランスファーも行い、イオン・アリアンツ生命は、今後自社で自動引受査定ルールを構築・修正することが可能となりました。

クラウドベースのソリューションである SPARK は、豊富なデータ分析およびレポート機能のほか、プレディクティブ査定を実装する機能も備えています。

ミュニックリーオートメーションソリューションズ株式会社の VP 林 洋一は次のように述べています。「日本はこれまでも、当社にとって最も重要なマーケットでした。世界第三位の経済大国であり、平均寿命が 84 歳となった日本の生命保険市場には、他国とは異なる独自の変化を続ける課題とオポチュニティーが存在します。効率的で柔軟な引受査定はかつてないほど重要になっています。SPARK を採用いただいたことは、先進的な顧客体験を保証するというイオン・アリアンツ生命様のコミットメントの証です。私たちは、イオン・アリアンツ生命様の今後の益々の業容拡大をサポートできることを大変うれしく思っています。」

イオン・アリアンツ生命取締役 篠崎仁氏は次のように語っています。「日本の生命保険市場は、自動引受査定が世界で最も進んでいる市場の一つです。この市場に新たに参入するにあたり、当初から競争力を確保するために最良の自動引受査定プロセスが必要だと考えていました。打ち合わせ等を通じて、SPARK の高度な機能に加えてプロジェクトチームの豊富な導入実績を評価し、ミュンヘン再保険を自動引受査定のパートナーに選定しました。

ドイツのアリアンツ生命がミュニックリーオートメーションソリューションズとグローバルな契約関係にあることも、SPARK を採用する安心材料となりました。」

イオン・アリアンツ生命は 2021 年 11 月にオールフィナンツ SPARK の本番稼働を開始しました。

(終)

**Munich Re Automation Solutions**について

Munich Re Automation Solutionsは、世界をリードする、生命保険業界向けデジタル新契約、自動引受査定、データ分析のソリューションプロバイダーです。世界各地に先進的な顧客を持つ弊社は、次世代の技術を使って生命保険の購入プロセスを革新し、生命保険会社の事業収益性を高めるためのサポートを提供することを使命としています。詳細はこちら <http://www.munichre.com/automation-solutions>